

CUSTOS O MENOR TCO

Sistemas de fontes abertas e operação na nuvem, a Nérus oferece o menor TCO do mercado, que é o custo de toda a vida útil do software.

PÁG. 6

IMPLANTAÇÃO SEM STRESS

A Implantação Segura Nérus oferece tranquilidade para o varejista e sua área de T.I. na troca do software, sem prejudicar as vendas.

PÁG. 7



Update

2° TRI 2018

NÉRUS: SOFTWARE DE GESTÃO PARA REDES VAREJISTAS DE LOJAS NO SEGMENTO DE MÓVEIS E ELETRO | MATERIAL DE CONSTRUÇÃO | MODA E CALÇADOS | AUTOPEÇAS



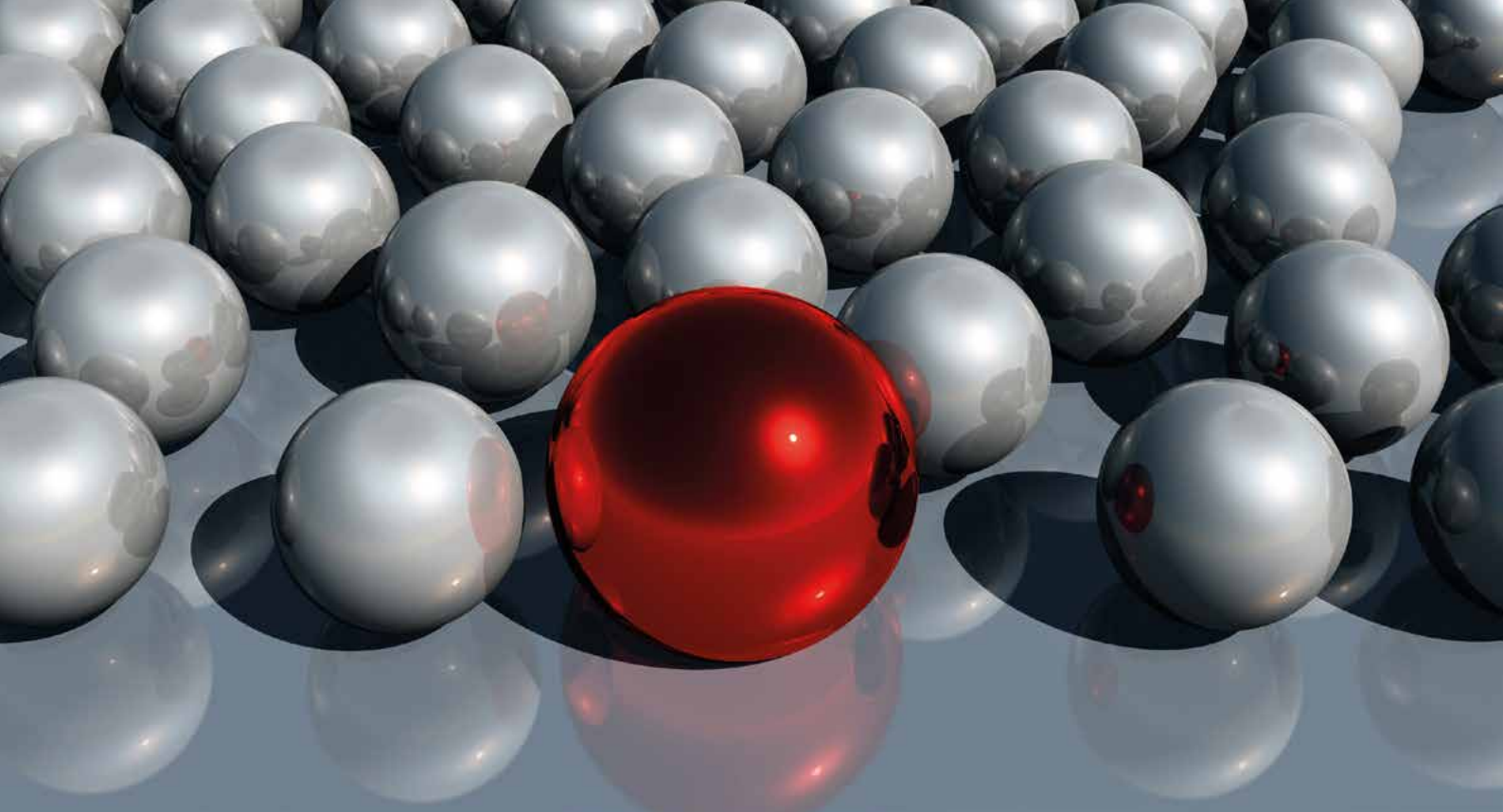
A EAC AGORA É NÉRUS

Com o novo nome, nosso compromisso em servir nosso cliente ganha nova dimensão: a entrega do comando total do varejo.

EXCLUSIVIDADE INTEGRAÇÃO

O software Nérus foi desenvolvido para o varejo e conta com um diferencial único: a integração da cadeia crítica do setor.

PÁG. 4 E 5



APORTE DE CAPITAL ATESTA CAPACIDADE DA NÉRUS

Depois de avaliar 100 empresas, a Bozano Investimentos encontrou na Nérus um produto robusto e gestores capazes de executar projetos

Em novembro de 2017, a EAC, agora Nérus, foi escolhida entre mais de 100 empresas para receber um aporte de capital do Criatec 2, fundo do BNDES gerido pela Bozano Investimentos. O aporte vai acelerar a introdução de produtos

inovadores e dará suporte a um plano de crescimento focado nos setores onde a empresa já atua hoje.

“A Nérus se destacou com produto robusto e histórico de

inovação e, especialmente, pela capacidade gerencial dos sócios em projetar e executar projetos”, afirma Fernando Wagner da Silva, gestor do Criatec 2 e head de venture capital da Bozano, um dos responsáveis pela escolha da empresa mineira.

Fundada há 28 anos, a Nérus vem crescendo junto a redes varejistas regionais de 10 a

100 lojas, nos segmentos de Móveis e Eletro, Material de Construção, Moda e Calçados e Autopeças, com faturamento entre 50 e 500 milhões de reais/ano. São negócios fortes em suas áreas de atuação.

Nos segmentos explorados pela Nérus são comuns os sistemas desenvolvidos internamente ou por fornecedores locais, com adaptações feitas ao longo dos anos. Por conta disso, sofrem com a falta de integração e instabilidade, e não atendem às demandas dos varejistas frente às mudanças do varejo brasileiro. Há perda de eficiência e risco fiscal, entre outros problemas.

O sistema integrado Nérus atua no caminho crítico do varejo: comprar, estocar, transferir, vender e entregar. Além de ter implantação facilitada e poder ser customizado para incorporar características gerenciais e comerciais de cada cliente.

“A Nérus se destacou pela capacidade dos sócios em projetar e executar projetos.”

EXPEDIENTE. A revista Update é uma publicação gratuita, trimestral da NÉRUS, distribuída a redes varejistas de todo o Brasil. www.nerus.com.br. Contato: comercial@nerus.com.br Telefones: São Paulo (11) 3509-2010; Belo Horizonte (31) 3273-4415; Rio de Janeiro (21) 3514-5153; Vitória (27) 3441-0166; Brasília (61) 3246-3001; Salvador (71) 3512-0275 Sede: Rua dos Timbiras, 2352 - Belo Horizonte – MG – CEP 30140-061. Produção: PIQUINI Comunicação Estratégica.

EAC AGORA É NÉRUS E ENTREGA O “COMANDO DO VAREJO”

Nérus. Esta é a nova marca que nós, da EAC Software, escolhemos para nossa empresa, inspirados pelo nosso software Nérus, já em uso em mais de 150 redes varejistas, 1.500 pontos de venda e mais de 7.000 usuários únicos e simultâneos. Iniciamos uma nova fase em nossa história, oferecendo:

- O melhor software de gestão do varejo do país.
- Os menores custos de compra, implantação e uso do sistema.
- O mais seguro e tranquilo processo de implantação do mercado.

O software Nérus integra todas as atividades do varejo. Com uma única operação, o varejista pode vender, formatar entrega, controlar estoque, emitir notas, fazer o controle fiscal e contábil, entre várias outras operações. Nenhum outro software oferece ao varejista tanta facilidade e tamanha velocidade de ação.

Com o Nérus, o cliente ganha total comando de suas operações do varejo, para crescer com segurança, especialmente nos setores nos quais temos a maior especialização do mercado: materiais de construção, móveis, eletroeletrônicos, autopeças, moda e calçados.

Nosso processo de implantação é seguro e realizado junto com o TI do cliente. Com a Prova de Conceito, avaliamos a compatibilidade entre o software e o cliente: só entregamos o que prometemos e só prometemos o que podemos entregar. A implantação é planejada em detalhe, em um projeto fechado. E com a Simulação de Virada, certificamos que tudo estará funcionando no momento da troca de sistema.

Oferecemos o menor TCO do mercado, que é o custo de compra e de uso do produto por toda a sua vida útil. Trabalhamos com fontes livres e operamos na nuvem. Somos parceiros certificados da (AWS) Amazon Web Services, que oferece a maior e mais segura nuvem do mercado, com exigências de infraestrutura mínimas.

A EAC passa a se chamar Nérus. Não é apenas uma troca de nome. É a consolidação de uma filosofia que coloca o interesse do varejista em primeiro lugar.

“Nossa filosofia coloca o interesse do varejista em primeiro lugar.”

Cleber Piçarro, CEO



Marcos Nannetti, Leonardo Dicker, Cleber Piçarro, diretores da Nérus

A INTEGRAÇÃO QUE PERMITE

O Nérus é um software de gestão com um diferencial único: ele oferece o comando total das operações do varejo. Isso porque ele é completo e integrado, com todos os recursos exigidos para a operação de uma rede varejista incorporados em um único pacote. Com o Nérus, não há a necessidade de sistemas auxiliares.

Com o Nérus, centenas de operações do dia a dia são feitas com poucos cliques na tela do computador. Imagine ter todas essas operações amarradas em poucos comandos: o fechamento da venda, o crediário, a operação de caixa, a programação de entrega de produtos, o controle de estoque, o registro contábil, os cálculos fiscais e o balanço financeiro. Integrado, rápido, eficiente, seguro.

Isso é possível porque a Nérus é especializada no varejo e conhece em detalhe o dia a dia das redes que atuam nos segmentos de Móveis e Eletro, Material de Construção, Moda e Calçados e Autopeças.

Confira alguns exemplos abaixo, mas lembre-se: são apenas alguns entre centenas de operações integradas oferecidas pelo software Nérus que dão ao varejista o comando do varejo.

“Alguns cliques no computador e múltiplas operações integradas e sequenciais são acionadas.”



IMAGINE ISSO EM SUA REDE:

LOJA

MÓVEIS E ELETRO



Ganhe controle e força de vendas com o Omni Channel

Aumente seu ticket médio com a venda de serviços acoplados

MATERIAL DE CONSTRUÇÃO



Transforme as entregas fracionadas e futuras em ferramentas de vendas

Faça a conversão de unidades de venda com tranquilidade

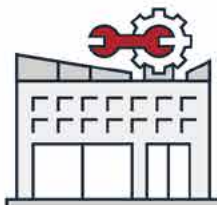
MODA E CALÇADOS



Monte kits promocionais “matadores” de produtos agrupados

Gerencie de forma inteligente as compras por grade fechada

AUTOPEÇAS



Velocidade no balcão, na localização da peça e no faturamento

Melhore o ticket médio com a montagem de kits de peças

O COMANDO DO VAREJO



CAIXA

ESTOQUE

ESCRITÓRIO

Estruture seu próprio crediário com segurança e controle financeiro

Integre suas operações de crédito com financeiras do mercado

Monte programas de pontuação e cartão fidelidade

Trabalhe com vários operadores por caixa nas lojas

Agilize as trocas de produtos com velocidade e segurança

Ganhe maior segurança com opção de fechamento de "caixa cego"

Crie contas correntes para os clientes mais frequentes

Consulte automaticamente os serviços de proteção ao crédito

Programe o dia da entrega e da montagem no momento da venda

Gerencie com segurança a garantia, as trocas e a assistência técnica

Faça o inventário rotativo, mesmo com a loja aberta

Invista na logística de forma inteligente com o WMS

Localize com rapidez o produto, mesmo que ele esteja em trânsito

Gestão de transferência e recomposição de estoque

Controle as peças por ano, modelo e fabricante

Classifique por produto original, similar ou de segunda linha

Comande suas finanças com DRE e relatórios por loja

Controle on line do fluxo de caixa para previsto e realizado

Controle os cheques desde o caixa até a tesouraria, incluindo custódia

Faça a conciliação dos cartões de crédito com baixa automática

Evite problemas com o Fisco fazendo a gestão correta dos impostos

Gerencie suas compras com integração de sistemas OTB (open to buy)

Administre os cheques e tire o melhor desse meio de pagamento

Gerencie suas compras com análise da Curva ABC



O MENOR TCO DO MERCADO

Novo Sistema **Custo**

O TCO é a melhor forma de se avaliar e escolher um software de gestão, porque indica o real retorno do investimento feito em um novo sistema.

Quer saber mais?
Fale com
Cleber Piçarro:
Tel.: (31) 3273.4415

TCO quer dizer “Custo Total de Propriedade”. O TCO soma os custos da compra do software com os de sua implantação e de seu uso, incluindo estrutura e suporte. Ou seja, é o custo do produto ao longo de sua vida útil.

É a melhor forma de se avaliar e escolher um software de gestão, porque indica o real retorno do investimento feito em um software. O cliente não tem surpresas com custos inesperados.

O Nérus é, disparado, o software de varejo com o menor TCO do mercado. Isso acontece por vários fatores. Destacamos três deles:

1 FONTES ABERTAS E OPERAÇÃO NA NUVEM

Fontes abertas e operação na nuvem. O Nérus é baseado no sistema operacional Linux (que dispensa licenças de operação). O banco de dados My-SQL é aberto e ilimitado. Software e banco de dados rodam na AWS, a maior e mais segura nuvem do planeta, que elimina a necessidade de servidores, data center e boa parte da custosa infraestrutura.

2 SOFTWARE COMPLETO E INTEGRADO

Software completo e integrado. Não são necessários outros softwares para oferecer as soluções que o varejista precisa: o Nérus é completo, robusto, provado na prática e vem com todas as funcionalidades que a rede precisa, de forma integrada e de utilização prática e facilitada.

3 TRANSPARÊNCIA DO COMEÇO AO FIM

Transparência do começo ao fim. A implantação é feita por projeto fechado, levando em conta a cultura e os processos do cliente e sua estrutura de TI. Definem-se as ações necessárias para a bem sucedida compra, implantação e virada do sistema. Sem perda de tempo, menores problemas de adaptação, sem investimentos desnecessários.

VIRADA DE SISTEMA SEM DOR COM A IMPLANTAÇÃO SEGURA

Implantação **Método**

A Implantação Segura Nérus oferece para o varejista a tranquilidade que ele precisa no momento decisivo da troca do software. Sem stress e sem parar as vendas.

Quer saber mais?
Fale com
Roni Bittencourt:
Tel.: (31) 3273.4415

A Nérus criou o método de Implantação Segura que oferece segurança e tranquilidade para o varejista na troca do software, sem provocar stress nas áreas técnicas da rede e sem prejudicar o dia a dia das vendas.

A implantação segura ocorre em três passos:

1. Prova de Conceito. Mede a compatibilidade entre a cultura e os processos do cliente e o software Nérus, indicando que os objetivos do cliente podem ser alcançados. A Nérus só promete o que pode cumprir e sempre cumpre o que promete.

2. Projeto Fechado de Implantação. O cliente e a Nérus definem onde querem chegar e como fazer isso: passo a passo, prazo, recursos e o escopo de entregas. Ou seja: todos os passos são dados em conjunto e em consenso com o cliente.

3. Simulação de Virada. Garante que a rede está pronta para operar com o Nérus, com a capacitação e certificação dos usuários do sistema em cada função no escritório central, depósitos e nas lojas. A Nérus está sempre presente ao lado do cliente.

Na raiz desse método estão alguns dos valores da Nérus, como a Confiança, derivada de um software robusto e provado; a Transparência, que nasce da clareza de nossas promessas; e o Compromisso real com o cliente.



Alinhamos as necessidades do cliente e nossa capacidade de atendê-las.

Implantação por projeto: meta, escopo, prazo, recursos. Sempre junto com o T.I. do cliente.



Capacitação e certificação dos usuários em cada função, nos escritórios, depósitos e lojas.



“VIROU NO DOMINGO E NA SEGUNDA FUNCIONOU PERFEITAMENTE”

“A diferença do Nérus é que o software se adapta à empresa e não a empresa que se adapta a ele”, afirma Tiago Dayrell Matragrano, proprietário da Isoporlândia, rede de lojas de isopor artesanal e artigos para festas de Belo Horizonte que, em fevereiro de 2018, realizou a virada do sistema em seu negócio. “Antes, eles estudaram nossos processos e configuraram o Nérus conforme nossas necessidades. Todos os dados foram validados e migrados para o novo sistema e a equipe da Nérus treinou meus funcionários. Deu tudo certo.” A Isoporlândia, fundada em 1970, tem um mix de produtos com mais de 10 mil itens é a maior vendedora de isopor para uso artesanal da Grande BH.





REVOLUÇÃO LOGÍSTICA NA MÓBILE

Entrevista Lojas Móbile

“Escolhemos a Nérus porque ela é a única fornecedora de software que se encaixa no nosso perfil. A Nérus conhece bastante o varejo e conseguiu customizar o sistema para o nosso negócio”.
Adalberto Cabral, gerente-geral da Móbile.

Uma associação com 52 lojas de móveis e 7 de colchões na região metropolitana de Belo Horizonte, a Móbile inaugurou em maio de 2015 um único Centro de Distribuição para atender a toda a rede, substituindo 13 depósitos usados anteriormente. O processo foi feito com o software Nérus. Houve grande economia de recursos, o atendimento ao cliente melhorou e as vendas aumentaram.

“Passamos a ter informação on-line precisa sobre o estoque em todas as lojas e pudemos planejar melhor as entregas”, afirma Adalberto Cabral, gerente-geral da Móbile. “A logística deixou de ser um problema e virou solução, ajudando na hora de vender”, diz Cabral.

Os resultados são impressionantes. A necessidade de volume de estoque caiu de 75 para 30 dias, reduzindo os custos em 70%. A frota de veículos foi reduzida de 30 para 14 veículos. A equipe de montagem foi reduzida de 60 para 30 pessoas. Os custos específicos de entrega caíram 40% e os de montagem, 35%.

Cabral aponta um ganho adicional: a liberação de espaço de showroom para melhor exposição de produtos e para receber clientes com maior conforto e atratividade.

O caso foi tão impactante que valeu à Móbile uma apresentação de seu “case” no escritório da AWS (Amazon Web Services), em São Paulo. Isso porque a Móbile hoje realiza toda a sua gestão no ambiente da nuvem. “Migramos para a nuvem com o projeto do CD único e nunca tivemos problemas”.

Cabral nunca teve dúvidas sobre a nuvem. “Duvido se hoje conseguiríamos movimentar nosso negócio se não estivéssemos lá”, afirma ele. “Já trabalhamos com estrutura própria e era um problema”, reforça, lembrando os altos custos com equipamentos, equipes, manutenção, comunicação etc. “E com a nuvem, os custos caíram”, ele acrescenta.

Hoje a rede Móbile possui cadastro padronizado de produtos, cadastro unificado de clientes, faz promoções integradas com condições de pagamento idênticas em todas as lojas. Os relatórios de gestão são também padronizados, mas as lojas mantêm independência de acesso ao estoque e total autonomia financeira, fiscal e contábil. “Ou seja, hoje administramos nosso negócio com maior velocidade, controle e segurança”, finaliza ele.

lojasmóbile 